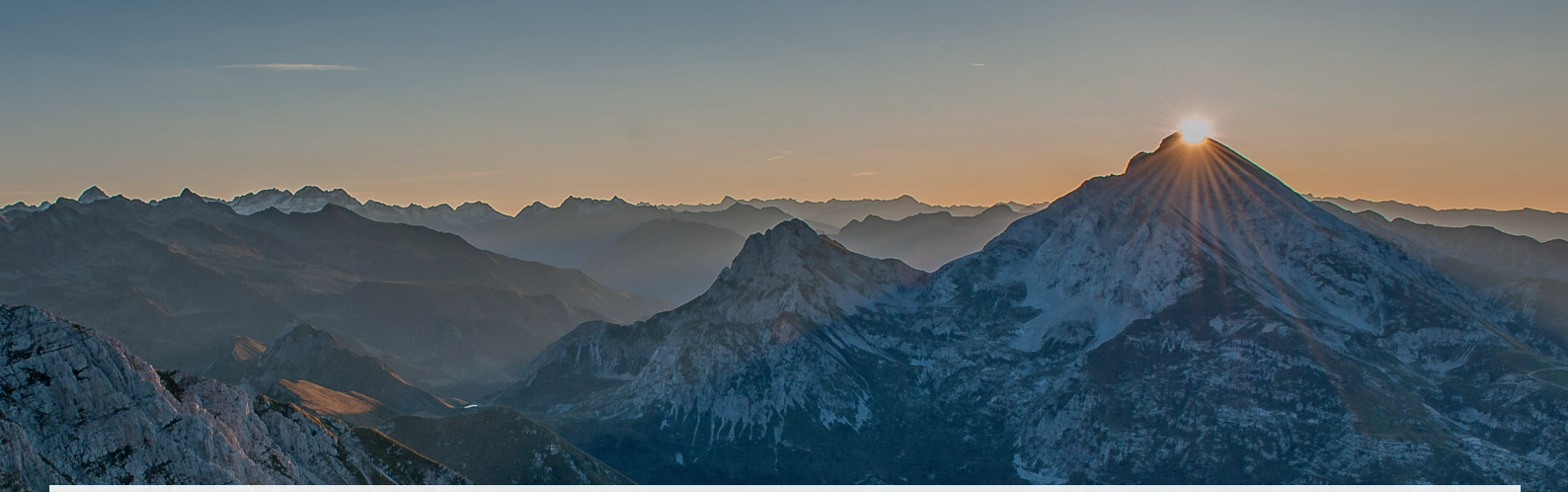

Munich Private Equity Partners (kurz MPEP) ist einer der führenden europäischen Private-Equity-Spezialisten für Fondsinvestitionen im Mid-Cap-Buyout-Segment. MPEP betreut über zwei Milliarden Euro Vermögen sowie mehr als 200 Fondsinvestitionen. Das Produkt- und Dienstleistungsangebot der MPEP für institutionelle Investoren umfasst fokussierte Private-Equity-Programme, individuell gemanagte Accounts sowie Beratung und Dienstleistungen rund um den gesamten Lebenszyklus von Private-Equity-Investitionen. Die Munich Private Equity Partners GmbH ist eine Tochtergesellschaft der Munich Private Equity AG.

Sind Sie auf der Suche nach einer Karriere in einem internationalen Umfeld, das kreatives Denken und Unternehmergeist zu schätzen weiß? Kommen Sie zu uns und werden Sie Teil einer innovativen, aufgeschlossenen Kultur, die Enthusiasmus schätzt und unterschiedliche Perspektiven fördert.

# MANAGER/DIRECTOR (m/w/x) INSTITUTIONAL SALES

Ab sofort | Vollzeit | Unbefristet | Oberhaching bei München

## IHR AUFGABENGEBIET:

- Aktive Akquisition und Betreuung institutioneller Kunden in Europa mit Fokus auf die DACH Region
- Abschlussorientierte Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kundenterminen
- Erweiterung und Betreuung von internationalen Placement Agents und Vertriebspartnern („Sales Multiplikatoren")
- Marktanalyse und Weiterentwicklung der übergreifenden Vertriebsstrategie (Kundenanforderungen, Produkte, Märkte, Kundengruppen, Kanäle, etc.)
- Teilnahme an Konferenzen und Vorbereitung/Beiträge zu Investoren Webinaren und jährlichen Investorentreffen
- Dokumentation der Akquisetätigkeiten über das CRM

## SIE BEREICHERN UNS DURCH:

- Abgeschlossenes kaufmännisches/finanzwirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige relevante Erfahrung (5+ Jahre) und qualifizierter Track Record („Start-to-Finish") in der Akquise und Betreuung von institutionellen Investoren, idealerweise im Bereich Alternatives/Private Equity
- Bestehendes und belastbares Netzwerk in den für uns relevanten Kundengruppen (Pensionskassen, Versorgungswerke, Stiftungen, Banken und Versicherungen, Vermögensverwalter/Family Offices), idealerweise in der DACH Region
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Kapitalmarkt, Finanzen und Asset Management, idealerweise mit Erfahrung im Bereich PE
- Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Gutes Verständnis für generelle Bedürfnisse sowie regulatorische Anforderungen von institutionellen Investoren

Homeoffice | Flexible Arbeitszeit | 31 Urlaubstage | Special offer – Co-Investitionsmöglichkeit für MPEP Produkte | Wiesn, Grillfest & Teamevents | Firmenrabatte im Fitnessstudio

## WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERUNG!

Per E-Mail inkl. Gehaltswunsch und Einstiegstermin.

Kontakt: Frau Ebru Küpür I E-Mail: *human.resources@mpep.com*

MUNICH PRIVATE EQUITY PARTNERS